



SECUR MÀTICA

SICUREZZA E AUTOMAZIONE

DIVENTA CONSOCIATA

DODIC

SECUR MÀTICA ENTRA A FAR PARTE DEL GRUPPO DODIC

IL GIORNO 28 GIUGNO È STATO FORMALIZZATO UN IMPORTANTE ACCORDO TRA LE SOCIETÀ DODIC E SECUR MÀTICA. DODIC È UN DISTRIBUTORE STORICO MOLTO STRUTTURATO E PRESENTE NEL CENTRO ITALIA CON 5 PUNTI VENDITA, ED ESPRIME I MAGGIORI VOLUMI DI FATTURATO NELL'AREA.

SECUR MÀTICA È ANCH'ESSA UN'AZIENDA DI DISTRIBUZIONE STORICA, CON SEDE A FIUMICINO E MOLTO PRESENTE SOPRATTUTTO SUL MERCATO DEL LITORALE LAZIALE.

LA PARTNERSHIP È STATA CONCRETIZZATA MEDIANTE L'ACQUISIZIONE DA PARTE DI DODIC DI UNA QUOTA SIGNIFICATIVA DELLA SOCIETÀ SECUR MÀTICA, CHE DIVENTA QUINDI UNA CONSOCIATA DODIC.

QUESTO PERMETTERÀ DI POTER REPLICARE, SOPRATTUTTO SULL'AREA DEL LITORALE LAZIALE, TUTTI I SERVIZI E LA GAMMA PRODOTTI GESTITI DA DODIC.

DICHIARAZIONE DI SIMONE D'ANDREA, AMMINISTRATORE DODIC

SONO MOLTO SODDISFATTO DI QUESTA PARTNERSHIP. SECUR MÀTICA È UN'AZIENDA CHE HA FATTO E STA FACENDO MOLTO BENE NELLA LORO AREA DI PERTINENZA, PER LO PIÙ LOCALIZZATA SUL LITORALE ROMANO, AREA DOVE DODIC NON AVEVA UNA FORTE PRESENZA DI CLIENTI. QUESTO PERMETTERÀ DI MIGLIORARE LA PRESENZA DI DODIC SULL'AREA, TRAMITE IL PUNTO VENDITA DI FIUMICINO E SOPRATTUTTO CON LA COLLABORAZIONE DEL TEAM DI SECUR MÀTICA POTRÀ OFFRIRE A TUTTI GLI OPERATORI CHE ORBITANO SU QUEST'AREA, LA GAMMA PRODOTTI, I SERVIZI ED IL SUPPORTO CHE GIÀ OFFRIAMO NELLE ALTRE SEDI E CONSOCIATE.

LA SECUR MÀTICA È FORMATA DA 3 SOCI E 3 COLLABORATORI TUTTI MOLTO PROFESSIONALI E COMPETENTI, CHE OVVIAMENTE, SARANNO PARTE INTEGRANTE E FONDAMENTALE DEL PROGETTO. MI FA PIACERE AGGIUNGERE CHE, IN QUESTI MESI DI INCONTRI, PER DEFINIRE I TERMINI DELLA COLLABORAZIONE, ABBIAMO AVUTO IL PIACERE DI CONOSCERE PERSONE ESTREMAMENTE PIACEVOLI E CONCRETE E QUESTO HA OVVIAMENTE FAVORITO LA CONCRETIZZAZIONE DI QUELLO CHE RITENGO UN OTTIMO E RECIPROCO INVESTIMENTO.

DICHIARAZIONE DI MARCO SANNA, AMMINISTRATORE SECUR MÀTICA

IL DIALOGO CON DODIC È NATO DALLA NOSTRA VOLONTÀ DI VOLER AUMENTARE L'OFFERTA DI PRODOTTI E SERVIZI AI NOSTRI CLIENTI E DI VOLER AUMENTARE LE QUOTE DI MERCATO NELLA NOSTRA AREA DI LAVORO. APPROFONDENDO LA CONOSCENZA CON DODIC E GLI IMPRENDITORI CHE LA GESTISCONO, CI SIAMO RESI CONTO CHE UNA FORTE PARTNERSHIP CON LORO, CI AVREBBE PERMESSO DI COMPLETARE LA NOSTRA AZIENDA E FARGLI FARE UN SALTO DI QUALITÀ. LA PROPOSTA COMMERCIALE DI DODIC, GLI STRUMENTI INFORMATICI CHE CI METTERANNO A DISPOSIZIONE (ERP, CRM, PIATTAFORMA B2B, ANALISI BI, ECC.), DI TIPO FINANZIARIO, MARKETING E TUTTO IL KNOW HOW ELABORATO NEGLI ANNI, SONO TUTTI STRUMENTI CHE CI PERMETTERANNO DI LAVORARE MEGLIO, CON MAGGIORE QUALITÀ, OFFRIRE ULTERIORI PRODOTTI, STRUMENTI E SERVIZI AGLI OPERATORI E QUINDI AUMENTARE IL LAVORO CON GLI ATTUALI CLIENTI MA SOPRATTUTTO ACQUISIRE NUOVE QUOTE DI MERCATO.